



<https://asocio.de/job/vertriebsinnendienst-internationaler-elektronikhandel-m-w-d/>

Vertriebsinnendienst internationaler Elektronikhandel (m/w/d)

Beschreibung

Sie sind offen für den Wechsel in den **Vertriebsinnendienst / Inside Sales** eines der global führenden Elektronikdistributoren im Münchner Westen?

Dann sind Sie hier richtig.

Unser Klient hat sich in mehr als einem halben Jahrhundert zu einem unverzichtbaren Partner der Industrie entwickelt. Ob Automotive, Hausgeräte oder Satellitentechnik – ohne die zuverlässige Versorgung mit passiven Bauelementen geht nichts.

Das kontinuierlich expandierende Unternehmen überzeugt als Arbeitgeber mit einer offenen, diversen und globalen Unternehmenskultur und sehr guten Entwicklungsmöglichkeiten. Die hohe Mitarbeiterzufriedenheit und die geringe Fluktuation sprechen ihre eigene Sprache.

Im Vertriebsinnendienst / Inside Sales steigen Sie in den globalen Handel mit passiven Bauelementen ein. Sie betreuen einen definierten Kundenkreis, erweitern und vertiefen Ihre Kontakte mit Ihren Ansprechpartnern und werden zu deren geschätztem Partner.

Sie sind Quereinsteiger:in? Kein Problem: wir erklären Ihnen gerne vorab am Telefon, was es damit auf sich hat – und eine umfangreiche Einarbeitung versteht sich bei unserem Kunden von selbst.

Möchten Sie mehr über Bauteile, Elektronikdistribution, das Betriebsrestaurant und die sonstigen Benefits wissen?

Machen Sie doch einfach einen Termin mit uns – wir beantworten Ihre Fragen gerne und bringen Sie mit den Profis zusammen.

Selbstverständlich unbefristet und mit direktem Arbeitsvertrag mit unserem Klienten.

asocio hat einfach gute Jobs aber keine Zeitarbeit.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Intensive und bestens betreute Einarbeitungsphase
- Telefonische Betreuung eines definierten Kundenkreises
- Kontinuierlicher Aufbau professioneller und vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Langfristig und lösungsorientierte Partnerschaft mit den Kunden
- Systematische Entwicklung Ihres eigenen Vertriebsgebiets in enger Zusammenarbeit mit Ihren Außendienstkollegen
- Angebotserstellung, Nachverfolgung und Koordination der Lieferung des gesamten Auftragsprozesses

Qualifikationen / Anforderungen

Arbeitgeber

asocio

Arbeitspensum

Full-time

Start Anstellung

nach Vereinbarung

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Industrie / Gewerbe

Elektronik

Arbeitsort

Puchheim

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Berufsausbildung mit Vertriebsleidenschaft
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst / Inside Sales
- Kommunikationsstärke, Teamorientierung, Organisationstalent
- Selbstständige Arbeitsweise und schnelle Auffassung
- Gute Englischkenntnisse und MS-Office

Leistungen der Anstellung

- Eine langfristige Perspektive mit verantwortungsvollen Aufgaben, attraktive Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark expandierenden Unternehmen und einem internationalen Arbeitsumfeld
- Vielseitige Weiterbildungsangebote wie bedarfsgerechte Produktschulungen, Verkaufstrainings, Sprachkurse oder Software-Trainings
- 30 Tage Jahresurlaub, zzgl. Urlaubsgeld und anteiligem 13. Monatsgehalt
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Sonderurlaub bei einer besonderen persönlichen Gelegenheit
- Qualitrain-Fitnessmöglichkeit
- Businessbike-Option
- Bezuschusstes Mittagessen
- Exklusive Sonderkonditionen für Produkte und Dienstleistungen bei externen Partnern
- Steuerbegünstigte und bezuschusste Leasingmöglichkeit verschiedener elektronischer Geräte (bspw. Smartphones, Laptops, PC, Monitore) zu günstigen Konditionen

Kontakte

Senior Consultant Sarah Jäckel freut sich auf Ihre Bewerbung und ein Gespräch mit Ihnen.

Sarah Jäckel

Senior Consultant

sarah.jaeckel@asocio.de

Telefon 0170 – 2366101