



<https://asocio.de/job/vertrieb-elektronik-aussendienst-bayern-m-w-d/>

Vertrieb Elektronik Außendienst Bayern (m/w/d)

Beschreibung

Sie sind auf der Suche nach einer langfristigen und stabilen Position im Vertriebsaußendienst im Vertriebsgebiet Bayern für einen der globalen Marktführer im Bereich passive Bauelemente?

Dann sind Sie hier richtig.

Unser Klient ist einer der führenden globalen Distributoren für elektronische Bauelemente. Ob Automotive, Hausgeräte oder Satellitentechnik – ohne die zuverlässige Versorgung mit passiven Bauelementen geht nichts.

Das Unternehmen deckt als klassischer Line-Distributor das gesamte passive Spektrum ab. Hier können Sie auf einen soliden Kundenstamm aufbauen und ihre Vertriebsstärke in einem hervorragend eingespielten Team umsetzen.

Die Position ist im Außendienst, das heißt Standortunabhängig im Vertriebsgebiet. Trotz Remote-Work und Home-Office haben Sie eine funktionierende Anbindung an die europäische Unternehmenszentrale bei München.

Das kontinuierlich expandierende Unternehmen überzeugt als Arbeitgeber mit einer offenen, diversen und globalen Unternehmenskultur und sehr guten Entwicklungsmöglichkeiten. Die hohe Mitarbeiterzufriedenheit und die geringe Fluktuation sprechen ihre eigene Sprache.

Machen Sie doch einfach einen Termin mit uns – wir beantworten Ihre Fragen gerne und bringen Sie mit den Profis zusammen.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Im Außendienst pflegen und betreuen Sie einen bestehenden Kundestamm erweitern diesen durch die Akquisition von Neukunden
- Als Vertriebsbeauftragter übernehmen Sie die kaufmännische und technische Beratung (Fokus Design-In) der bestehenden und neuen Kunden hinsichtlich des Produktportfolios für elektromechanische, passive und diskrete Bauelemente
- Projektmanagement und Design-In mit den Bauelementeherstellern
- Sie treiben aktiv die interne und externe Implementierung von neuen Technologien und Innovationen voran
- Durchführung von strategischen Bedarfsanalysen innerhalb verschiedener Marktsegmente

Qualifikationen / Anforderungen

- Technisches oder betriebswirtschaftliches Studium, vergleichbare Ausbildung
- Fundierte Kenntnisse der Elektronik bzw. Mechatronik
- Berufserfahrung im Sales-Bereich
- Wissen aus Bereichen wie Automotive, Industry, Lighting, Medical oder Consumer Electronics

Arbeitgeber

asocio

Arbeitspensum

Full-time

Start Anstellung

nach Vereinbarung

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Industrie / Gewerbe

Elektronik

Arbeitsort

Bayern

- Analytisches Denken, hohe Lösungsorientierung und Verhandlungsgeschick
- Gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse runden Ihr Profil ab
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet Bayern

Leistungen der Anstellung

- 30 Tage Jahresurlaub, zzgl. Urlaubsgeld und anteiligem 13. Monatsgehalt
- Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch mobile Arbeitsmöglichkeiten und flexible Arbeitszeiten in Vertrauensarbeitszeit
- Sonderurlaub bei einer Vielzahl besonderer persönlicher Anlässe
- Bezuschusste Firmenfitnessmöglichkeit
- Günstige Fahrrad-/ E-Bike-Leasing-Option via BusinessBike
- Steuerbegünstigte Leasingmöglichkeit verschiedener elektronischer Geräte (bspw. Smartphones, Laptops, Monitore) zu günstigen Konditionen
- Unterschiedliche Weiterbildungsangebote wie Sprachkurse oder PC- und Software-Trainings
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen in Höhe der gesetzlichen Möglichkeiten
- Bezuschusstes Mittagessen via Lunchit
- Exklusive Sonderkonditionen für Produkte und Dienstleistungen bei externen Partnern

Kontakte

Senior Consultant Sarah Jäckel freut sich auf Ihre Bewerbung und ein Gespräch mit Ihnen.

Sarah Jäckel

Senior Consultant

sarah.jaeckel@asocio.de

Telefon 0170 – 2366101