



<https://asocio.de/job/produktmanager-passive-baelemente-m-w-d/>

Produktmanager passive Bauelemente (m/w/d)

Beschreibung

Sie suchen einen Arbeitgeber, der Verlässlichkeit, Stabilität und beste Entwicklungsmöglichkeiten im internationalen Elektronikhandel bietet?

Unser Auftraggeber gehört zu den weltweit führenden Großhändlern für Elektronik – und das seit Jahrzehnten. Als global operierender Distributor hat er sich einen exzellenten Namen nicht nur als unverzichtbarer Partner der verarbeitenden Industrie sondern auch als geschätzter Provider im Automotive- und Aerospace-Segment erarbeitet. Das Unternehmen beschäftigt in seiner Europazentrale nahe München (sehr gute öffentliche Anbindung und Parkplätze) über 600 Mitarbeiter und steuert von dort diverse Niederlassungen auf dem Kontinent.

Die Mitarbeiterzufriedenheit ist überdurchschnittlich, das belegen unter anderem geringe Fluktuation und viele persönliche Gespräche.

Als **Produktmanager passive Bauelemente** (m/w/d) übernehmen Sie das Produktmanagement für die Gruppe passive elektronische Bauelemente. Ihre Kernaufgabe ist das Lieferantenmanagement für die Produktkategorie. Unterstützen wird Sie Ihr Team aus Einkäufern und Sachbearbeitern.

Wenn Sie sich in dieser unbefristeten Position in direkter Festanstellung sehen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Gerne können wir uns auch vorab zu Position und Arbeitgeber austauschen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Produktmanagement für die Produktgruppe der passiven elektronischen Bauelemente
- Aktives Lieferanten-Produktmanagement in Bezug auf Preis, Leistung und Qualität
- Führen eines Teams bestehend aus Einkäufern und Sachbearbeitern
- Verantwortung für das Lagerprofil und die Lagerperformance
- Zentraler Ansprechpartner der jeweiligen Lieferanten, insbesondere zur Verhandlung von Preisen und der Produktauswahl
- Eigenverantwortliche Koordination, Einbindung und Unterstützung unserer Vertriebsniederlassungen
- Planung und eigene Durchführung von internen Produktschulungen

Qualifikationen / Anforderungen

- Technische Ausbildung oder ein technisches Studium, bspw. Fachrichtung Elektrotechnik
- Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarem Aufgabengebiet
- Erfahrung im Einkauf und/oder Vertrieb sind von Vorteil
- Bewiesene Stärken in Analytik, Problemlösung und Verhandlungsgeschick
- Produkt- und Branchenkenntnisse
- Als teamorientierte Persönlichkeit überzeugen Sie durch überdurchschnittliches Engagement, einem selbständigen Arbeitsstil und sicheren Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten

Arbeitgeber

asocio

Arbeitspensum

Full-time

Start Anstellung

nach Vereinbarung

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Arbeitsort

Maisach

Leistungen der Anstellung

- Sicherer, langfristiger Arbeitsplatz bei einem diversen, multinationalen und multikulturellen Arbeitgeber
- Sehr gute berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Wettbewerbsorientiertes Vergütungspaket inklusive Benefits wie 30 Tage Urlaub, Urlaubsgeld, Sonderurlaub, Betriebliche Altersvorsorge, Job Ticket, kostenlose Parkplätze, vermögenswirksame Leistungen, bezuschusstes Mittagessen im Betriebsrestaurant
- Sehr gute Verkehrsanbindung

Kontakte

Senior Consultant Sarah Jäckel freut sich auf Ihre Bewerbung und ein Gespräch mit Ihnen.

Sarah Jäckel

Senior Consultant

sarah.jaeckel@asocio.de

Telefon 0170 – 2366101