



<https://asocio.de/?jobs=vertriebsinnendienst-inside-sales-m-w-x-muenchen-west>

## Vertriebsinnendienst / Inside Sales (m/w/x) München West

### Beschreibung

Als Spezialist im Vertriebsinnendienst / Inside Sales (m/w/x) möchten Sie den nächsten Schritt gehen und bei einem wirklichen Global Player ihre internationale Expertise ausbauen? Und nebenbei suchen Sie einen stabilen Arbeitgeber mit multikulturellem Team, hervorragender Mitarbeiterzufriedenheit und sehr guten Konditionen?

Dann könnte die Position bei unserem Klienten für Sie ausgesprochen reizvoll sein:

Unser Auftraggeber gehört zu den weltweit führenden Elektronikspezialisten – und das seit Jahrzehnten. Als global operierender Distributor hat er sich einen exzellenten Namen nicht nur als unverzichtbarer Partner der verarbeitenden Industrie sondern auch als geschätzter Provider im Automotive- und Aerospace-Segment erarbeitet. Das Unternehmen beschäftigt in seiner Europazentrale nahe München (sehr gute öffentliche Anbindung und Parkplätze) über 600 Mitarbeiter und steuert von dort diverse Niederlassungen auf dem Kontinent.

Die Mitarbeiterzufriedenheit ist überdurchschnittlich, das belegen unter anderem geringe Fluktuation und viele persönliche Gespräche.

Im Vertriebsinnendienst / Inside Sales (m/w/x) übernehmen Sie die telefonische Betreuung eines breiten Spektrums an B2B-Kunden in Deutschland. Beste Einarbeitung in den Kundenkreis und das Produktportfolio sind bei unserem Klienten ebenso selbstverständlich wie kontinuierliche Weiterbildungen.

Sind Sie dabei? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung oder Ihren Anruf.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Nach einer intensiven und betreuten Einarbeitungsphase übernehmen Sie schnell Verantwortung in der telefonischen Betreuung eines definierten Kundenkreises
- Bauen Sie kontinuierlich professionelle und vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf, mit dem Ziel, langfristig und stets lösungsorientiert der beste Partner für Ihre Kunden zu sein
- Entwickeln Sie systematisch Ihr eigenes Vertriebsgebiet in enger Zusammenarbeit mit Ihren Außendienstkollegen
- Freude bereiten Ihnen auch die Angebotserstellung und die Nachverfolgung des kompletten Auftragsprozesses
- Sie überzeugen durch Konsequenz in der Bearbeitung Ihrer Aufträge und bringen diese zu einem erfolgreichen Abschluss
- Als erster Ansprechpartner für Reklamationen fällt es Ihnen leicht, Ihren Kunden Lösungen anzubieten
- Zusätzlich liegt auch die Koordination der Lieferungen in Ihrem Verantwortungsbereich

### Arbeitgeber

asocio

### Arbeitspensum

Full-time

### Start Anstellung

nach Vereinbarung

### Dauer der Anstellung

Unbefristet

### Industrie / Gewerbe

Elektronik

### Arbeitsort

Maisach

## **Qualifikationen / Anforderungen**

- Sie bringen eine abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Berufsausbildung mit
- Vertrieb ist Ihre große Leidenschaft
- Sie können auf eine fundierte Vertriebsinnendienstenerfahrung zurückblicken
- Sie sind eine kommunikationsstarke, teamorientierte Persönlichkeit mit Organisationstalent, selbstständiger Arbeitsweise und schneller Auffassungsgabe
- Gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse runden Ihr Profil ab

## **Leistungen der Anstellung**

- 30 Tage Jahresurlaub, zzgl. Urlaubsgeld
- Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch mobile Arbeitsmöglichkeiten und flexible Arbeitszeiten in Vertrauensarbeitszeit
- Bezuschusste Firmenfitnessmöglichkeit
- Günstige Fahrrad-/ E-Bike-Leasing-Option via BusinessBike
- Unterschiedliche Weiterbildungsangebote wie Sprachkurse oder PC- und Software-Trainings
- Sonderurlaub bei einer Vielzahl besonderer persönlicher Anlässe
- Ergonomischer Arbeitsplatz zur Unterstützung Ihrer Gesundheit
- Fahrtkostenzuschuss für öffentliche Verkehrsmittel (Job Ticket) sowie kostenlose Parkplätze auf dem Firmengelände
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen in Höhe der gesetzlichen Möglichkeiten
- Bezuschusstes Mittagessen im modernen Unternehmensrestaurant
- Exklusive Sonderkonditionen für Produkte und Dienstleistungen bei externen Partnern

## **Kontakte**

Senior Consultant Sarah Jäckel freut sich auf das Gespräch mit Ihnen!